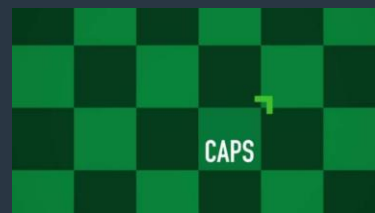


Northern CapSek Ventures

Uppdragsanalys

Uppdatering efter Q1 | 2023

2023-06-07



Analytiker: Axel Stenman
axel@stockpicker.se

Intressant expansion till Region Norr

Northern CapSek Ventures har tidigare främst investerat i tech-bolag i tidig fas med bas i de södra delarna av Sverige, men under 2023 etablerade bolaget sig även i Region Norr och rekryterade Piteåbaserade Göran Carlsson som Investment Manager. För närvarande är cirka 10 bolag i Region Norr under utvärdering och CapSek planerar att investera i minst två entreprenörsledda bolag redan i år. CapSek har identifierat ett betydande behov av tillgång till kapital bland de mindre entreprenörsledda tech-bolagen i regionen, där förutsättningarna torde vara goda i och med de stora investeringarna inom bland annat gruvnäring, energi, elektrifiering och rymdindustrin i regionen på senare tid.

God tillväxt i onoterade portföljen

Under perioden oktober 2022 – mars 2023 visade de sex onoterade portföljbolagen i uppskalningsfas (Arkimera, E-Go, Itatake, Klash, Noda och PubQ) en genomsnittlig tillväxt på 42 % på årsbasis. Glädjande är även att Arkimera nu är kassaflödespositiva och fortsatt i en stark tillväxtfas. Bland CapSeks noterade innehav, bör uppköpsbudet på Bricknode lyftas fram där premien var 166 % över stängningskursen dagen innan nyheten. Det här torde kunna lyfta resultatet senast under 2024.

Tyvär har de noterade innehaven i stort haft en svag utveckling sedan periodslut den sista mars, inte minst Appspotr som den 23 maj sände ut ett pressmeddelande där det framkom att det med säkerhet inte går att garantera att rörelsekapitalet räcker för kommande tre månader. Appspotr har dock redan beslutat om en företrädesemission, som till 70 % omfattas av teckningsförbindelser och emissionsgarantier, och vid full teckning kan tillföra bolaget 15,6 MSEK före emissionskostnader.

Substansrabatt

Substansvärdet per aktie, enligt CapSeks definition, uppgick till 1,44 SEK den 31 mars. CapSek-aktien handlas idag runt 0,94 SEK, vilket resulterar i en substansrabatt på cirka 35 % i förhållande till substansvärdet den 31 mars.

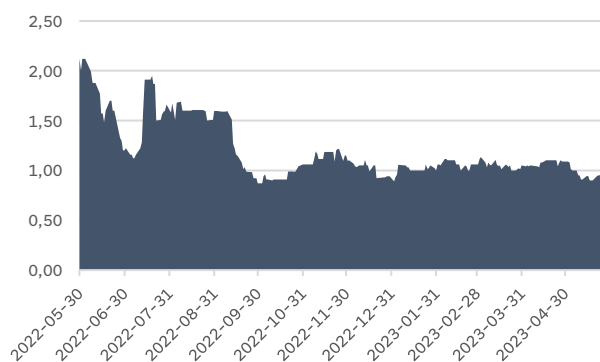
Tyvär har de noterade bolagen haft en svag utveckling sedan dess och marknadsvärdet på de noterade innehaven har fallit med cirka 1,7 MSEK enligt Stockpickers beräkningar per den 29 maj. De fyra noterade innehaven var dock under 20 % av den utgående balansen i Q1/2023 och de onoterade innehaven har av all information att döma haft en mer gynnsam utveckling.

NORTHERN CAPSEK

Sektor	Finans & Fastighet
Bransch	Investmentbolag
Marknad	Nordic Growth Market, NGM Nordic SME
VD	Henrik Jerner
Aktiekurs	0,935 SEK
Börsvärde	33 MSEK*
Free float	86 %*
Senaste rapport	Q1/2023 22 maj 2023
Följande rapport	Q2/2023 24 augusti 2023
Hemsida	www.capsek.se
Datum	2022-06-06

* Källa: Holdings

AVKASTNING	1 ÅR	3 MÅN
CAPS	-66 %	-18 %



Källa: Stockpicker & Börsdata 2023-06-06

NYCKELDATA (MSEK)	2020	2021	2022	Q1/2023
Substansvärde per aktie*	9,04	3,44	1,70	1,44
Resultat	1,0	-23,4	-20,0	-1,9
Soliditet (%)	98,8	98,6	99,0	98,6
Antal portföljbolag	5	9	13	13

* Substansvärde i SEK vid periodslut enligt CapSeks definition
Källa: Stockpicker & Northern CapSek

Start up-fas



Uppskalningsfas



N
O
T
E
R
A
D
E

Appspotr



hoodin

zeSec

O
N
O
T
E
R
A
D
E



AI Medical Technology

Talkamatic

Validitycity



ARKIMERA

E-GO APP

KLASH

NODA
Intelligent Systems

De positiva resultatet av omvärderingar i portföljen under det första kvartalet 2023 uppgick till cirka 0,5 MSEK, drivet av positiva omvärderingar av de noterade innehaven. Flera av de onoterade innehaven har dock visat fin tillväxt på sistone. De sex onoterade innehaven i uppskalningsfas (E-Go, Arkimera, Itatake, Klash, Noda och PubQ) redovisade under oktober 2022 till mars 2023 en genomsnittlig tillväxt på hisnande 42 % (årsbasis). Nedan följer en kort genomgång av CapSeks samtliga onoterade innehav.

Arkimera Robotics | 6 % ägarandel

Kalmar-baserade Arkimera Robotics, som erbjuder automatiserad datainmatning från digitala dokument genom att ha tagit fram en självinlärningsalgoritm, är ett av de bolag som CapSeks VD Henrik Jerner valt att lyfta fram på sistone. Bolaget har passerat 10 000 aktiva kunder och uppnått ett positivt kassaflöde. Tillväxten drivs av bolagets partners och uppgår till 70 – 100 % om året enligt ett pressmeddelande från CapSek den 23 februari.

Tillväxten (YoY) var 42 % i snitt för de onoterade innehaven i scale-up-fas under oktober - mars

Klash Studio | 22 % ägarandel

I den plattform som Klash tillhandahåller kan kreatörer, producenter, kunder och ansvarspersoner ge feedback på rörliga bildsekvenser direkt i redigeringsprogrammet. Det här innebär att kunder kan spara tid och försnabba produktionsprocessen. I februari hade Klash runt 500 betalande användare, inklusive stora bolag som SVT och Funcom, och målet är att nå 2000 betalande kunder innevarande år. Trots att bolaget planerar att öka antalet anställda, från 5 till 10 personer under 2023, räknar VD Fredrik Munthe med att nå break even redan mot slutet av året. På femårssikt strävar Klash efter att uppnå 80 000 kunder globalt och ifall teamet lyckas med denna bedrift, lär vi se en helt annan värdering på Klash då de bedriver en molnbaserad, skalbar SaaS-tjänst.

Arkimera kassaflödespositiva och fortsatt i en stark tillväxtfas

E-GoGo E-Sports | 3 % ägarandel

E-sportbolaget E-Go genomförde så sent som i mars en lyckad kapitalanskaffning på 5 MSEK, trots ett tufft finansieringsklimat för bolag i tidig fas. Glädjande var även att VD Viktor Maisey valde att teckna i emissionen. E-sportsektorn har goda tillväxtutsikter och Fantasy Leagues, området där E-Go erbjuder en användarvänlig plattform, är fortsatt oerhört populära när det kommer till stora ligor såsom Premier League, NBA och NHL.

Itatake | 9 % ägarandel

Spelstudion Itatake, mest känd för sitt succéspel Gumslinger, närmar sig lansering av sitt nästa storspel Kloom Arena. För närvarande går spelet att förhandsbeställa via såväl App Store som Google Play. Lanseringen kommer förvisso att ske något senare än vad Itatake tidigare kommunicerat, men eftersom förhandsregistreringen redan är i gång lär det inte dröja länge före man kan ta del av spelrecensioner.

PubQ | 10 % ägarandel

PubQ driver ett digitalt kassasystem för restaurangbranschen och har nyligen lanserat en automatisk onboardingprocess för att accelerera kundtillväxten. För närvarande har PubQ, vars lösning möjliggör för restauranger att hantera beställningar, betalningar och bordsbokningar digitalt under eget brand, drygt 400 restauranger i kundstocken.

Itatakes nya storspel Kloom Arena går redan att förhandsbeställa och lansering väntar inom kort

Noda | 11 % ägarandel

Karlshamnbaseade Noda Intelligent Systems låg rätt i tiden när energikrisen bröt ut och såg en ökad aktivitet bland befintliga- och potentiella kunder. Henrik Jerner, VD på CapSek, har på sistone påpekat att Noda krävt lite mer fokus från deras sida, men att bolagets erbjudande fortfarande är starkt. Inte minst partnerförsäljningen i Sverige och Tyskland borde på sikt visa sig i intäkterna. Noda tillhandahåller en AI-lösning för att effektivisera överföringen av värme och kyla.

Bolagen i start up-fas

Utöver innehaven i scale up-fas, äger CapSek andelar i tre bolag som fortsättningsvis är i startskedet och intäkterna ligger en bit fram i tiden. Hit hör **AI Medical Solutions** (ägarandel cirka 5 %), **Talkamatic** (6 %) och **Validicity** (3 %). Det förstnämnda bolaget utvecklar ett AI-drivet verktyg för att diagnosticera melanom hudcancer och fick nyligen ett genombrott då den första studien visade på god prestanda: 95 % sensitivitet och 86 % specificitet, vilket överträffar både hudläkare och primärvårdsläkare. Till näst väntar bland annat CE-märkning och lansering i Europa och USA.

AI Medical med lovande resultat från den första prospektiva studien i sitt slag

Talkamatic, som tillhandahåller en AI-baserad mjukvara som strävar efter att möjliggöra mänsklig dialog mellan människa och datorer, fokuserar under 2023 på att nå ut till fler kunder primärt inom Edtech-sektorn som är i snabb tillväxt. Validicity o sin sida utnyttjar blockkedjeteknologi för att garantera säker spårbarhet inom områden som anti-doping, sjukvård och hälsa.

Det har tyvärr varit allt annat än ett lätt år för Northern CapSeks noterade portföljbolag. Ljusglimten är Bricknode, där det i mitten av mars stod klart att norska Huddlestock Fintech lagt bud på bolaget. Nedan följer en kort genomgång av de noterade innehaven.

Appspotr | 7 % ägarandel

En av de stora besvikelserna i CapSeks portfölj är First North-noterade Appspotr. Bolaget erbjuder en plattform som ska möjliggöra utveckling och publicering av mobilapplikationer, men bara i år har aktien tappat mer än tre fjärdedelar av sitt marknadsvärde. Den 23 maj sände Appspotr ut ett pressmeddelande där det framgick att det finns en viss osäkerhet kring bolagets finansiella ställning och att man inte med säkerhet kan fastställa att rörelsekapitalet är tillräckligt för kommande tre månader. Det senare är ett krav från Nasdaqs sida och bör förstås tas på största allvar. Appspotr meddelade förvisso den 2 maj om en företrädesemission om cirka 15,6 MSEK före emissionskostnader som till 70 % omfattas av teckningsförbindelser och garanti-åtaganden. Dessa är dock inte säkerställda via bank-garanti, pantsättning eller liknande arrangemang.

Northern CapSek äger drygt 7 % av Appspotr och värdet per den 31 mars uppgick till knappa 1,1 MSEK. Appspotr-aktien handlas den 29 maj runt 1,95 SEK, vilket innebär att värdet på innehavet sjunkit till cirka 0,3 MSEK. Utan positiva nyheter, där aktiekursen repar sig drastiskt, kan tyvärr detta sätta sina spår i CapSeks Q2-rapport som publiceras i augusti. Positivt är att Appspotr under 2023 skiftat fokus till lönsam tillväxt och att kontinuerligt utvärdera behovet av resurser och kostnader som krävs för att uppnå detta. Även om försäljningen under 2022 och inledningen av 2023 var något bättre, har den förväntade höga tillväxten tyvärr uteblivit i Appspotr de senaste åren.

Hoodin | 18 % ägarandel

Ett av CapSeks större innehav, Spotlight-noterade Hoodin, steg närmare 90 % den 24 mars efter att man meddelat om ett samarbete med OpenAI, som står bakom den populära chattboten ChatGPT. Samarbetet ska underlätta vid analys och sammanfattning av information som hämtas in av Hoodins programvara i dagsläget. Då bolaget för närvarande befinner sig i en tidig fas, och det inte finns några större intäkter att tala om, rapporterar Hoodin månadsvis hur pipelinen ser ut. Det är främst inom Life Science-segmentet som Hoodin-användarna återfinns och där förväntas 1885 programvarulicenser användas kommande 12 månader. Det här antalet avser dock inte licensavtal, utan endast de som anmält att de avser använda Hoodin.

Appspotr (MSEK)	Q2 22	Q3 22	Q4 22	Q1 23
Nettoomsättning	1,7	1,9	2,3	2,4
Rörelseresultat	-6,4	-5,6	-6,2	-5,3

Källa: Börnsdata och Stockpicker

Hoodin (MSEK)	Q2 22	Q3 22	Q4 22	Q1 23
Nettoomsättning	0,2	0,2	0,2	0,3
Rörelseresultat	-1,9	-1,8	-1,6	-1,5

Källa: Börnsdata och Stockpicker

Bricknode | 2 % ägarandel

I mars stod det klart att norska Huddlestock Fintech AS lägger bud på CapSeks noterade portföljbolag Bricknode. Köpeskillingen väntas uppgå till cirka 107 MSEK, motsvarande en premie om cirka 166 % i förhållande till stängningskursen dagen innan budet blev känt för allmänheten. Bricknode har ingått ett lån om 5,3 MSEK för att uppfylla villkoren i transaktionen och kunna slutföra affären. CapSek deltog genom att finansiera ett lån om 0,74 MSEK, där löptiden är ett år och räntan 1,5 % per månad. Mer information om den avtalade överlåtelsen av Bricknodes verksamhet till Huddlestock Fintech hittar man i bolagens pressmeddelanden, men transaktionen väntas i sin helhet vara klar under de första sex månaderna av år 2024.

I likhet med CapSek och Bricknodes andra aktieägare, förhåller vi oss positiva till affären. Förutsättningarna har förändrats de senaste året för bolag i tidig fas och av allt att döma har dessa bolag tillsammans bättre möjligheter att finansiera sin tillväxt och ta nästa kliv framåt.

Zesec of Sweden | 2 % ägarandel

NGM-noterade Zesec of Sweden erbjuder kunder möjligheten att öppna nycklar och porter via Zesec-appen i telefonen. Antal Zesec-användare har under de senaste kvartalen ökat markant, men tyvärr syns inte detta nämnvärt i nettoomsättningen än och aktien är ned knappa 30 % under 2023.

Bricknode (MSEK)	Q2 22	Q3 22	Q4 22	Q1 23
Nettoomsättning	4,5	4,5	4,7	5,0
Rörelseresultat	-5,2	-3,1	-5,2	-3,5

Källa: Börndata och Stockpicker

Zesec of Sweden (MSEK)	Q2 22	Q3 22	Q4 22	Q1 23
Nettoomsättning	0,1	0,1	0,1	0,2
Rörelseresultat	-4,0	-3,2	-3,4	-2,7

Källa: Börndata och Stockpicker

Innehav	Ägarandel 2023-03-31	Marknadsvärde 2023-03-31 MSEK	Aktiekurs 2022-05-29 SEK	Marknadsvärde 2023-05-29 MSEK
Appspotr	7,19 %	1,1	1,955	0,3*
Hoodin	17,54 %	3,5	1,16	2,7*
Bricknode Holding	1,86 %	1,3	5,64	1,0*
Zesec of Sweden	1,62 %	0,1	0,26	0,1*
Övriga innehav		24,0		24,0**
Utgående balans		29,9		28,2***

* På basen av senaste aktiekurs/antal aktier 2023-05-29 och ägarandel per 2023-03-31

** Onoterade innehav enligt marknadsvärde 2023-03-31

*** Utgående balans på basen av informationen ovan

Källa: Stockpicker & Northern CapSek

Finansiell ställning

Northern CapSek stärkte kassan under inledningen av 2023 genom en riktad nyemission och en företrädesemission. Genom dessa tillfördes bolaget cirka 9,7 MSEK, före avdrag för transaktionsrelaterade kostnader, och likviden ska användas till att fortsätta bygga upp investeringsportföljen. Glädjande är att samtliga sju tecknare i den riktade emissionen utgjordes av nya investerare från Region Norr, där var och en investerade mellan 0,5 och 1,0 MSEK. Göran Carlsson, som agerar Investment Manager i CapSek med bas i Piteå, verkar ha ett starkt lokalt nätverk och i bästa fall kan detta även underlätta framtida kapitalanskaffningar.

Vid periodslut den sista mars hade CapSek likvida medel på cirka 5,2 MSEK samt en ännu ej inbetald emissionslikvid på cirka 4,1 MSEK. Emissionslikviden har blivit inbetald efter periodslut den 31 mars och kassan är därav på en god nivå och bör räckta ett bra tag, beroende på hur aktivt CapSek är med och stöttar de befintliga portföljbolagen samt tar positioner i nya.

I den senaste kvartalsrapporten framgick det att CapSek under 2023 strävar efter att investera i minst två bolag i Region Norr och att man för närvarande har cirka 10 innovativa techbolag under utvärdering. Kassaflödet från den löpande verksamheten, före förändring av rörelsekapital, har de senaste kvartalen legat mellan cirka -1,0 och -1,6 MSEK. I sinom tid kommer CapSek givetvis att behöva ta in kapital på nytt, då det är en del av affärsmodellen ifall bolagets målsättning om ett förvaltad kapital som överstiger 500 MSEK ska infrias.

Stärkt kassa efter att nyligen ha genomfört en riktad emission och företrädesemission

Översikt (MSEK)	Q1/2023	Q4/2022	Q3/2022	Q2/2022	Q1/2022	Q4/2021	Q3/2021	Q2/2021
Periodens resultat	-1,9	0,1	-7,3	-7,5	-5,2	-3,3	-6,1	-7,4
Soliditet (%)**	98,6	99,0	96,5	98,0	98,5	98,6	99,3	99,1
Marknadsvärde** Portföljbolag	29,9	29,1	25,0	30,4	17,4	19,8	*	21,3
Substansvärde*** SEK per aktie	1,44	1,70	1,74	2,09	2,95	3,44	2,67	4,61
Kassaflöde från löpande verksamhet före förändring av rörelsekapital	-1,4	-1,0	-1,1	-1,6	-1,0	-1,0	-1,1	-1,1
Likvida medel**	5,2	2,1	2,2	3,7	6,1	7,4	7,8	8,9

* Ej känt på grund av halvårsrapportering ** Vid periodslut *** Enligt CapSeks definition vid periodslut
Källa: Stockpicker & Northern CapSek

Tillgång till kapital

Att kontinuerligt behöva ta in pengar är givetvis den enskilt största risken i Northern CapSek för närvarande. Speciellt i ett marknadsklimat där allt fler investerare väljer större bolag med positiva kassaflöden framom småbolag i tidig fas. Det här fick vi se tecken på i samband med företrädesemissionen av preferensaktier under 2022, där det slutliga utfallet blev att ca 20,5% av emissionen tecknades, men även i portföljbolaget Appspotr som var ut och varnade om att det inte går att garantera att rörelsekapitalet räcker för kommande tre månader. Samtidigt kan det här sentimentet skapa förutsättningar för CapSek att öka sina andelar i intressanta bolag i tidig fas till allt attraktivare multiplar, vilket ökar sannolikheten för att skapa bättre aktieägarvärden på sikt.

Största risken är tillgången till kapital i ett svagt marknadsklimat för bolag i tidig fas

Planerar investera i Region Norr

CapSek planerar, som tidigare nämnts, att stötta befintliga portföljbolag och att i år investera i åtminstone två nya techbolag Region Norr. Efter att ha genomfört en riktad nyemission samt företrädesemission är kassan på en god nivå, vilket ger ett visst andningsutrymme för CapSek. Målsättningen på sikt är dock att förvalta över 500 MSEK, vilket dels kommer att kräva att innehaven utvecklas väl och dels inflöden av nytt riskkapital. Basen av investerare verkar dock ha ökat i samband med etableringen i Region Norr, vilket är positivt eftersom det kan underlätta framtida kapitalanskaffningar i detta svåra marknadsklimat. Med det sagt kommer antal aktier, ägarandelar och portfölj-värden förmodligen att förändras väsentligt även kommande år, vilket man bör ha i beaktande.

Centralt att CapSek lyckas öka det förvaltade kapitalet

Marknadsvärde på portföljen

Utöver att innehaven utvecklas i rätt riktning, är det centralt för aktieägarna att CapSek lyckas uppnå ett större förvaltad kapital till en så låg utspädning som möjligt på sikt. Även om CapSek har en liten, effektiv organisation, har man förstås rörelsekostnader som noterat bolag och i dagsläget är de i förhållande till portföljvärdet relativt stora. Ifall man exkluderar av- och nedskrivningar hade CapSek rörelsekostnader på cirka 4,8 MSEK år 2022, medan portföljbolagens marknadsvärde per den sista mars i år var 29,9 MSEK.

Investeringar, inklusive konvertibellån, i portföljbolag uppgår till dags dato till drygt 50 MSEK. Av detta belopp investerades hela 21,7 MSEK under 2022, vilket främst är ett resultat av att CapSek förvärvade Nordic Tech Funds portfölj bestående av 10 techbolag.

Portföljvärde scenario

I tabellen nedan visas hur den befintliga portföljens värde kan komma att utvecklas över tid vid ett positivt och blygsamt scenario. Observera att tabellen nedan endast visar portföljvärdet och att substansvärdet skiljer sig från detta väsentligt. CapSek definierar substansvärdet som summan av marknadsvärdet av tillgångarna inklusive goodwill minus skulderna och vid slutet av Q1 uppgick detta till 1,44 SEK per aktie. CapSek kommer förmodligen i sinom tid även att ta in nytt kapital, varpå antalet aktier antagligen kommer att öka.

Substansvärdet per aktie uppgick till 1,44 kronor per aktie den sista mars i år

Därpå är det osannolikt att portföljvärdet växer linjärt, då stora värdeförändringar kan förekomma när ett portföljbolag till exempel uppnår kritisk volym eller avyttras. Eftersom CapSek siktar på att uppnå ett större förvaltad kapital lär portföljvärdet stiga över tid genom nya investeringar och förhoppningsvis positiva omvärderingar av befintliga innehav. Tyvärr har dock de noterade innehaven utvecklats svagt sedan den sista mars och det mesta talar därför för att det blir negativa omvärderingar av innehaven innevarande kvartal, utan större positiva överraskningar i juni.

Scenarion	2021	2022	2023E	2024E	2025E	2026E
För marknadsvärde på portföljen						
Portföljvärde Positivt scenario	19,6	29,1	33,5	40,3	48,4	58,1
Tillväxt		49 %	15 %	20 %	20 %	20 %
Antal aktier	10,9	23,6	33,2	33,2	33,2	33,2
Per aktie	1,8	1,2	1,0	1,2	1,5	1,7
Portföljvärde Blygsamt scenario	19,6	29,1	30,0	31,5	33,0	34,7
Tillväxt		49 %	3 %	5 %	5 %	5 %
Antal aktier	10,9	23,6	33,2	33,2	33,2	33,2
Per aktie	1,8	1,2	0,9	0,9	1,0	1,0
Tillväxt marknadsvärde på portfölj						
2022 -2026E	Total	CAGR				
Positivt scenario	100 %	14,8 %				
Blygsamt scenario	19 %	3,6 %				

Källa: Stockpicker



STYRKOR

- Investerar i framtida tekniksektorer
- Hög uppsida i innehaven
(till följd av portföljbolagens storlek och skalbarhet)
- Tillväxten i de onoterade innehaven
- Portföljbolagens skalbara affärsmodeller



SVAGHETER

- Verksamhetsmodellen kräver tillgång till riskkapital
- Portföljbolagen i tidigt skede
(kan behöva finansiering länge)
- Svag historisk värdeutveckling i portföljbolagen
- Svårt att värdera innehaven
(framförallt de onoterade portföljbolagen)



MÖJLIGHETER

- Dolda värden i något av de onoterade innehaven
- Nya förvärv till attraktiva värderingar
(generellt sett lägre värderingar nu än tidigare)
- Uppköp av något innehav
- Gynnsammare marknadsklimat
(kan driva upp värderingarna på innehav)
- Etableringen i Region Norr



HOT

- Långvarig lågkonjunktur
(där riskviljan är låg och finansiering svår)
- Småbolagsrisk
(t.ex. att viktiga nyckelpersoner lämnar portföljbolagen)
- Utspädning
- Svårighet att finansiera nya förvärv
(och delta i befintliga bolags finansieringsrundor)



Pressmeddelanden (sedan 1 januari 2023)

2023-05-30	Digital informationsträff med CapSeks portföljbolag Hoodin onsdag 31 maj
2023-05-29	Onoterat går starkt när CapSeks portfölj fortsätter växa
2023-05-26	Fortsatt tillväxt i Region Syd med siktet inställt på snabbväxande Region Norr
2023-05-24	Digital informationsträff med CapSeks portföljbolag Arkimera Robotics onsdag 31 maj
2023-05-22	Delårsrapport 1 januari – 31 mars 2023 Northern CapSek Ventures AB
2023-05-17	Digital informationsträff med CapSek tisdag 23 maj
2023-05-02	Mangold Insight släpper analys av Northern CapSek Ventures AB
2023-04-20	Kommuniké från årsstämma i Northern CapSek Ventures AB
2023-04-06	Ändring i CapSeks styrelse. Anders Lundkvist föreslås till CapSeks styrelse.
2023-04-03	Extrastämma i Bricknode godkänner försäljning till Huddlestock – CapSek stöttar med lån under övergångsfasen
2023-03-31	Övertecknad emission i CapSeks Klash Studio
2023-03-23	Northern CapSek tillförs ca 5,2 MSEK genom företrädesemission (varvid ca 1 MSEK genom kvittning)
2023-03-21	Kallelse till årsstämma i Northern CapSek Ventures AB
2023-03-17	CapSek publicerar idag, den 17 mars, bolagets årsredovisning för 2022
2023-03-15	Uppköpsbud med 166 procents premie på CapSeks portföljinnehav Bricknode
2023-03-14	CapSeks portföljbolag PubQ lanserar weborder för accelererad tillväxt med automatisk onboarding
2023-03-13	Stockpicker intervjuar CapSek
2023-03-09	CapSeks investeringsteam ordnar digitala informationsträffar i samband med företrädesemission
2023-03-07	Rättelse avseende angivna datum för teckningsperiod i företrädesemission av stamaktier
2023-03-07	Northern CapSek Ventures AB har ingått ytterligare emissionsavtal samt offentliggör informationsmemorandum
2023-03-06	CapSeks VD intervjuas av Mangold Insight
2023-03-01	CapSeks portföljbolag E-GOGO E-Sports genomför lyckad kapitalanskaffning för fortsatt tillväxt
2023-02-27	Klinisk studie visar att CapSeks portföljbolag AI Medical kan diagnosticera hudcancer bättre än hudläkare
2023-02-23	CapSek har genomfört en riktad nyemission av stamaktier om cirka 4,5 miljoner kronor och har beslutat att genomföra en företrädesemission av stamaktier om cirka 9,55 miljoner kronor
2022-02-23	Ökade investeringar och flertal nyheter i pipeline för CapSek i vår
2022-02-21	Northern CapSek Ventures AB Bokslutskommuniké 2022
2022-02-20	CapSeks Klash Studio satsar på spelstudios för att nå 80 000 kunder globalt om fem år
2022-02-16	Digital informationsträff med CapSek tisdag 21 februari
2023-02-08	Digital informationsträff med CapSeks portföljbolag Klash tisdag 14 februari
2023-02-06	CapSeks portföljbolag Talkamatic redo att kommersialisera AI-baserad mjukvara för människa/dator-dialog
2023-02-03	CapSek upptar lån från närstående om 1,0 MSEK
2023-01-30	CapSek avyttrar innehav i Tölve
2023-01-26	CapSeks portföljbolag AI Medical fullbordar kraftigt övertecknad nyemission
2023-01-24	Digital informationsträff med CapSeks portföljbolag Talkamatic onsdag 1 februari
2023-01-05	CapSek etablerar sig i Piteå för expansion på snabbväxande norrländsk scale up-marknad

Källa: MFN & Stockpicker



Om oss

Stockpicker grundades år 1997 som ett medieföretag och försåg svenska privatinvestorer med den digitala aktietidningen Newsletter. Nyhetsbrevets fokus var, och är fortfarande, att förse sina läsare med aktieanalyser, krönikor, topplistor och intressanta case. Sedan start har Stockpicker utökat sitt erbjudande till privata investorer och börsbolag. Idag tillhandahåller Stockpicker sex olika nyhetsbrev via e-post, till en publik på långt över 50 000 läsare. B2B-erbjudandet har utvecklats från marknadsföring av emissioner och börsintroduktioner, till ett komplett utbud av tjänster för små- och medelstora noterade företag. En viktig del av en rättvis värdering av ett börsnoterat bolag är stödet av uppdragsanalys. Eftersom Stockpicker har lång erfarenhet av företagsanalys och ett team av välutbildade analytiker är tjänsterna mycket uppskattade bland våra börsnoterade kunder.

Disclaimer

Detta material har sammanställts av Stockpicker i informationssyfte och ska inte ses som rådgivning. Denna analys har Stockpicker erhållit betalning för. Stockpicker gör från tid till annan analyser och andra publikationer på uppdrag och mot ersättning från det analyserade bolaget. Innehållet har grundats på information från allmänt tillgängliga källor, vilka

bedömts vara tillförlitliga. Sakinnehållets riktighet och fullständighet, liksom lämnade prognoser och rekommendationen kan dock inte garanteras och det kan förekomma felaktigheter.

Stockpicker lämnar inte i förväg ut slutsatser eller omdömen i materialet. Åsikter som lämnats i materialet är analytikerns åsikter vid tillfället för upprättandet av materialet och dessa kan ändras. Det lämnas ingen försäkran om att framtida händelser kommer vara i enlighet med åsikter framförda i materialet.

Stockpicker fransäger sig allt ansvar för direkt eller indirekt skada som kan grunda sig på detta material. Placeringar i finansiella instrument är förenade med ekonomisk risk och att en placering historiskt haft en god värdeutveckling är ingen garanti för framtida avkastning. Stockpicker fransäger sig därmed allt ansvar för eventuell förlust eller skada av vad slag det må vara som grundar sig på användandet av materialet.

Analytikern(a) äger inga aktier i det bolag som varit föremål för denna uppdragsanalys.

Kontaktuppgifter:

Adress: Strandvägen 7 A , 114 56 Stockholm
E-post: staff@stockpicker.se
Telefon: +46 (0)8-662 06 69
Webbsida: www.stockpicker.se